

Online-Beschaffungsplattform für Laser- und Biegeteile blickt auf 1. Jahr zurück

# Laserhub meldet steigende Nachfrage an digitalem Auftragsmanagement

Die kontinuierlich starke Auftragslage in Industrie und Handwerk freut die Unternehmen - zugleich steigt der Druck nach besserer Ausnutzung vorhandener Kapazitäten in der Blechbearbeitung. Entsprechend erfolgreich verliefen die vergangenen Monate für die Laserhub GmbH aus Stuttgart, die mit ihrer Online-Beschaffungsplattform für Blechteile vor genau einem Jahr an den Start gegangen ist.

**C**hristoph Rößner, Geschäftsführer der Laserhub GmbH, berichtet: „Unzählige Unternehmen sind auf Laser- und Biegeteile angewiesen um eigene Produkte zu fertigen. Hierbei sind Kosten, Qualität, schnelle Lieferung und effiziente Auftragsabwicklung wichtige Entscheidungskriterien. Die Blechbearbeiter profitieren einerseits von der aktuell großen Nachfrage, andererseits müssen sie ihre teuren Anlagen möglichst ideal auslasten und ihre Aufträge optimal organisieren. Dies ist mit traditionellen Kanälen - E-Mail, Fax und Telefon - praktisch unmöglich. Die fortschreitende Digitalisierung bietet hier Lösungsansätze, auf die die Branche lange gewartet hat. Das Feedback, das wir im vergangenen Jahr erhalten haben, hat unsere Erwartungen sogar übertroffen.“

Mit dem Angebot einer vertikal integrierten Online-Beschaffungsplattform geht Laserhub weit über die Funktionen klassischer Marktplätze hinaus, bei denen Unternehmen selbst noch viele Schritte selbst ausführen müssen.

Laserhub.de ermöglicht binnen weniger Sekunden eine intelligente Prüfung von individuellen Kundenaufträgen und deren Verknüpfung mit aktuell verfügbaren Fertigungsressourcen im Markt - sofortige Kalkulation und Preisstellung inklusive.

Die vertikal integrierte, herstellerübergreifende Beschaffungsplattform für zeichnungsspezifische Blechteile, ermöglicht es Unternehmen, ihre Aufträge für Laser- und Biegeteile mit nur wenigen Clicks zu erteilen. Ein vollautomatisierter Prozess prüft im Handumdrehen die CAD-Zeichnungen auf Machbarkeit, kalkuliert Preise und identifiziert - je nachdem wie schnell der Auftrag ausgeführt werden muss - den besten Produzenten.

Das Team von Laserhub ist für den Gesamtprozess sowie die Produktqualität verantwortlich und bleibt einziger Vertrags- und Ansprechpartner der Kunden. Durch die Plattform haben Unternehmen die Möglichkeit, ihre Beschaffung von Laser- und Biegeteilen zu beschleunigen und ihre Prozesskosten um bis zu 70 % zu senken. Dies wirkt sich insbesondere bei Kleinserien aus, wo allein der Aufwand für das Einholen verschiedener Angebote oft höher ist als der Warenwert. Auch Produktionspartner der Laserhub GmbH - also Hersteller - profitieren von der Online-Plattform: Die mit dem Portal verknüpften, erstklassigen Blechbearbeiter erhalten passende Aufträge vollautomatisch und digital, so dass sie diese effizient bearbeitet sowie ihre Ressourcen bestmöglich auslasten können.

„Nachdem das erste Jahr sehr erfolgreich war, setzen

**Spalten Walzen Kantenbearbeitung Oberflächenschutz**



**Spaltband für höchste Ansprüche!**

Handtke-Wiros Edelstahlverarbeitung GmbH

Hörder Straße 280  
58454 Witten

Tel. +49 (0) 2302 / 94999-0  
Fax +49 (0) 2302 / 94999-99

info@handtke-wiros.de  
www.handtke-wiros.de

**HANDTKE WIROS**

Edelstahlverarbeitung

wir nun weiter voll auf Wachstum. Dies bedeutet zum einen, dass wir weitere Prozessschritte der Blechfertigung über unsere Plattform abdecken möchten, um so die Fertigungstiefe zu erhöhen und zum anderen auch eine Ausweitung von Laserhub auf die Nachbarländer planen. Weiterhin steht selbstverständlich die permanente Optimierung des Kalkulations- und Bestellprozesses im Mittelpunkt unserer Anstrengungen. Mit der Einführung eines Kundenkontos haben wir die Basis geschaffen, um es Kunden noch einfacher zu machen, neue Aufträge zu platzieren, alte Bestellungen erneut auszulösen und Rückfragen an uns zu stellen. Wir sind nicht mehr weit davon entfernt und die Beschaffung von individuellen Laser- und Biegeteilen ist so einfach und komfortabel wie die Bestellung von Sonnencreme bei Amazon", so Rößner.

Die Laserhub GmbH ist ein B2B-Startup aus Stuttgart und hat mit Laserhub.de eine vertikal integrierte, herstellerübergreifende Beschaffungsplattform für individuelle Blechteile entwickelt. Laserhub verknüpft vollautomatisiert Anliegen von Nachfragern mit den Ressourcen der Anbieter. Dadurch sinken sowohl Prozess- als auch Teilekosten sowie Bestell- und Abwicklungsdauer. Freie Fertigungsressourcen werden ausgelastet, wodurch die Produktivität der Anbieter steigt. Diese können automatisch die eingestellten Aufträge aus den Bereichen Laserschneiden, Biegen/Abkanten und Entgraten übernehmen und realisieren. Laserhub tritt dabei für alle Beteiligten als einziger Vertragspartner auf und zeichnet für den gesamten Prozess verantwortlich - von der automatischen Angebotserstellung bis hin zur Auftragserteilung, Umsetzung, Logistik und Abrechnung.

Mit seinem Angebot geht das Team von Laserhub auch in Sachen Industrie 4.0 einen Schritt weiter: Die intelligente Plattform dient als digitalisierte Schnittstelle zwischen Industriekunden und Blechbearbeitern und automatisiert dabei den Vergabeprozess. Somit ermöglicht Laserhub den optimalen - weil vernetzten - Datenaustausch zwischen Produzenten und Kunden.

Gegründet wurde Laserhub im Juli 2017 von Adrian Raidt, Christoph Rößner und Jonas Schweizer vervollständigen das Managementteam.

 **orbitalum**  
orbital | cutting + welding



**INTELLIGENTE SCHWEISSSTROMQUELLE**  
für mehr Qualität, Sicherheit und Flexibilität



**ORBITALSCHWEISSSYSTEME UND ZUBEHÖR** für hochreine Prozessanlagen



**ORBITALE ROHRTRENN- UND ANFASMASCHINEN** für hochreine Prozessanlagen

*Das Beste aus einer Hand im Bereich der Rohrtrenn- und Anfas- sowie Orbital Schweissttechnik.*

**ORBITALUM TOOLS GMBH**  
An ITW Company  
D-78224 Singen  
Tel. +49 (0) 77 31 792-0  
tools@orbitalum.com  
www.orbitalum.com